

Den Kunden in den Mittelpunkt stellen



- Veranstalter -

eXousia Management

- Workshop - Den Kunden in den Mittelpunkt stellen

Erfolgreiche Unternehmen wissen, dass der Vertrieb die Überlebensgarantie jedes Unternehmens ist. Doch viele Mitarbeiter haben unnötige Berührungängste mit dieser wichtigen Funktion. Meist aus Unwissen oder Versagensangst. Dabei ist Vertrieb eine für jeden Mitarbeiter leicht erlernbare Fertigkeit, die wenig mit rhetorischen Fähigkeiten und Feilschen zu tun hat.

Vielmehr sind gute Vorbereitung und die richtige Herangehensweise entscheidend. Lernen Sie in diesem Seminar, wie Sie erfolgreich neue Vertriebspotentiale entdecken.

Erfahren Sie, was Ihr Produkt eigentlich ist, was Ihr Kunde in Wirklichkeit von Ihnen kauft. Und informieren Sie sich, wie Sie unnötige Preisdiskussionen vermeiden.



Veranstaltungsort:



Schenck Technologie- und
Industriepark, Landwehrstr. 55,
Darmstadt

Aktuelle Termine



Bitte wählen sie Ihren Termin:

Termine auf Anfrage

1.Tag: 10.00 – 17.00 Uhr

2.Tag: 09.00 – 16.00 Uhr

- Workshop - Den Kunden in den Mittelpunkt stellen

Inhalt

- Absatzpotentiale
- Wie Sie neue Kunden finden und Bestandskunden richtig ausbauen
- Ihr Produkt – was Ihr Kunde in Wirklichkeit kauft
- Kundennutzen – der entscheidende Faktor und wie Sie ihn finden
- Kundenansprache – wie Sie die häufigsten Fehler ganz einfach vermeiden
- Kundengespräche – Wie Sie herausfinden, was Ihre Kunden wirklich sagen
- Kundeneinwände – Wie Sie mit Bedenken richtig umgehen
- Abschluss – Wie Sie die verschiedenen Kundentypen zur richtigen Entscheidung führen

Ziel des Workshops

Befähigung, im Vertrieb erfolgreich tätig zu sein.

Nummer

EXOU-020-061

Teilnehmerzahl

bis 12 TN

Zielgruppe

Mitarbeiter im Vertrieb und vertriebsnahen Bereich

Methode

Lehrgespräch, Fallbeispiele, Rollenspiele

Dauer

2 Tage

Kosten des Workshops

890,00 EUR pro Person zzgl. MwSt.
Ab der 2. Person einer Firma
gewähren wir 10 Prozent Rabatt.



Veranstalter:

eXousia Management

- Workshop - Den Kunden in den Mittelpunkt stellen

Der Weg zu uns ...

Anreise mit dem Auto

SCHENCK TECHNOLOGIE- UND INDUSTRIEPARK erreichen Sie über die A5. Nehmen Sie die Ausfahrt „Weiterstadt“ und folgen der "Gräfenhäuser Straße" in Richtung Darmstadt. Aus der Gräfenhäuser Straße kommend, überqueren Sie die Pallaswiesen- straße und fahren, sich leicht rechts haltend, geradeaus in die Kirschen- allee. Biegen Sie an der nächsten Kreuzung links in die Landwehrstraße ab. Überqueren Sie die nächste Kreuzung. Nach ca. 400 m ist auf der linken Straßenseite der Empfang.

Besucherparkplätze sind vorhanden.



Anreise mit dem Flugzeug

Sie können mit dem Airliner vom Flughafen Frankfurt nach Darmstadt fahren. Der Airliner, ein komfortabler Reisebus, wartet auf Sie an der Bushaltestelle Nr. 14 vor der Ankunftshalle C. Er bringt Sie innerhalb 25 Minuten direkt nach Darmstadt.

Anreise mit dem Zug

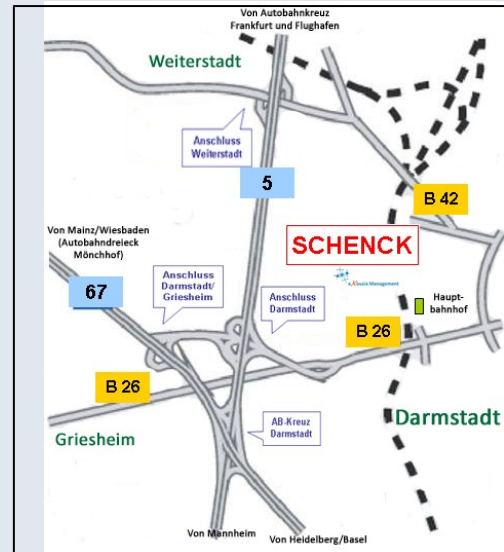
Zum SCHENCK TECHNOLOGIE- UND INDUSTRIEPARK sind es vom Hauptbahnhof ca. 15 Min. Fußweg oder ca. 3 Min. mit dem Taxi.

- Anmeldung und Beratung -

Hugo Kopanitsak
Wegen Anfahrt

Tel.: +49 (0)6258 – 70 40 235
Tel.: +49 (0)6151 – 32 0

- Workshop -



Veranstaltungsort:

Schenck Technologie- und Industriepark
Landwehrstraße 55,
64293 Darmstadt
info@exousia-management.de
www.exousia-management.de

Den Kunden in den Mittelpunkt stellen

Hiermit melde ich mich verbindlich zu der o.g. Veranstaltung an.

Termine auf Anfrage

Titel/Vorname: _____
Nachname: _____
Firma: _____
Abteilung: _____
Straße: _____
PLZ / Ort: _____
Tel.: _____
E-Mail: _____

eXousia Management GmbH
Spessartstraße 22

64579 Gernsheim

Ort: _____ Datum: _____

Unterschrift: _____